

## Введение

*Digital* – буквальный перевод с английского «цифровой»...

*Стартап*- динамично растущее инновационное предприятие, которое из небольшой команды студентов может стать «великой компанией», вроде Google, В контакте или Facebook...

*Интегратор* – означает «сотрудничество, объединение, кооперация разных разнородных элементов в одной структуре на основе win-win взаимодействия».



**Автор проекта:**  
Ермолаева Нюргусун  
Егоровна, ведущий  
менеджер по проектам  
отдела развития МИП  
АИЦ СВФУ

## Актуальность проекта:

Жизненную необходимость ускорения инновационного развития РФ особенно остро обозначил мировой финансово-экономический кризис:

В.В.Путин: «Сегодня мы переживаем очень ответственный период становления национальной индустрии знаний. Инноватика и модернизация – первоочередные приоритеты государства. Сейчас формируется экосистема технологического предпринимательства. России нужны прорывные проекты, ориентированные не столько на завоевание российского рынка, сколько на завоевание глобального, мирового рынка, на формирование новых, не существовавших до этого рынков, русел предпринимательской активности и ниш бизнеса».

В проекте Digital-стартап-интегратора предложена инновационная бизнес-модель по выращиванию эффективных бизнесов, направленных на освоение свободных рыночных ниш в формирующейся мировой digital-индустрии, тесно связанной с инновациями во всех сферах жизни современного общества и на создание инфраструктуры digital-продвижения бренда региона, продукции и услуг региональных компаний на международном рынке.

Можно просто ловить рыбу удочкой или сетями, а можно выращивать ее заводским способом, выращивая мальков в пруду. Удочкой вы поймаете несколько кг рыб, сетью несколько центнеров, но как-только ваши объемы рыбодобычи возрастут, популяция рыбы в водоеме начнет стремительно сокращаться. А если вы выращиваете мальков в садках, а потом разводите подростую рыбу, вы можете добывать тонны рыбы, причем не будете зависеть от процессов естественного воспроизводства рыбы.



Бизнес-ангелы ловят стартапы удочкой, венчурные фонды сетями через разные конкурсы и мероприятия... и все жалуются на недостаточное количество качественных идей стартапов, качественных команд стартапов, и на то, что великие стартапы появляются единично и скорее не благодаря инфраструктуре поддержки инноваций, а вопреки ей...

**Digital стартап-интегратор мог бы стать чем-то наподобие современного рыбозавода для выращивания команд digital-стартапов.**

**Проект digital стартап-интегратора отвечает всем современным трендам создания инновационной экосистемы университета:**

- *Соответствие вызовам постиндустриальной эпохи, знаменующейся бурным развитием и повышением значимости цифровых технологий, т.е. digital industry*
- *Практическая направленность обучения комплексам востребованных на рынке и опережающих рынок компетенций в рамках командной работы студентов над проектами.*
- *Взаимодействие с заказчиками инноваций: государственными органами, общественными организациями и бизнес-структурами, и с потребителями, в рамках работы над проектами, как школа воспитания социально ответственной и инновационно мыслящей личности.*
- *Технология win-win взаимодействия, как элемент формирования социального интеллекта для устойчивого развития общества.*
- *Использование всего арсенала современных образовательных технологий: краудсорсинг, краудфандинг, краудхантинг, облачные сервисы, видеоконференции, вебинары, дистанционно – модульные технологии, коучинг, менторство, коворкинг-технологии, командообразование, фасилитируемые коллаборации.*

Финансовые инвестиции эквивалентны покупке рабочего времени и творческих способностей большого количества разноплановых сотрудников, работающих над проектами. Именно поэтому университет, как центр притяжения огромного количества разных людей с разными профессиональными интересами и компетенциями, наподобие громадной мультикорпорации, может стать благоприятной средой для инкубирования успешных инновационных проектов.

Качественные идеи для стартапов могут возникать в digital стартап-интеграторе в процессе краудсорс-обучения, во время междисциплинарных коллабораций, во время форсайтов, целевых творческих конкурсов, а также на биржах идей и команд.

Самые крупные затраты стартапов это затраты на зарплату разработчиков. Поскольку разработчиками будут выступать студенческие команды под руководством IT-коуча, менеджера, тьютора и ментора, то стартапы на начальном этапе будут разрабатываться практически без затрат, на основе распределения долей... Следующая статья затрат это затраты на аренду офиса, оборудование и ПО... Эти затраты тоже практически нулевые, при удаленной совместной работе.

Таким образом, будут взаимодействовать с одной стороны инициаторы стартапов, которые не обладают навыками программирования и компетенциями в сфере digital-разработок, продвижения, маркетинга и продаж, и выращенная под присмотром коуча, тьютора и ментора комплексная команда разработчиков, договариваясь о сотрудничестве по запуску проектов, используя комбинированный подход: распределение долей в бизнесе, материальное вознаграждение и нематериальные мотивации.

Например, одной из форм нематериальной мотивации может стать трудоустройство выпускника в компании инициатора инновационной разработки, например в Министерство транспорта, для которого будет разработан например сервис геолокации, позволяющий отслеживать транспортные потоки в режиме реального времени. Также это может быть МЧС, для которого может быть тоже запущен сервис геолокации на сайте, позволяющий отслеживать передвижения спасателей в режиме реального времени. Назрели инновации и для Минздрава, например сервис, дающий доступ врачам к базе данных экстренных больных с разными опасными патологиями ИБС, сахарный диабет и т.д. при поступлении их в стационар без сопроводительных документов, по отпечатку большого пальца, или сервис для самозаписи к врачам через мобильный телефон, сервис «Кнопка жизни» для больных, позволяющих осуществлять экстренный вызов скорой в одно нажатие кнопки.

*При помощи инновационных проектов разной отраслевой направленности можно модернизировать разные стороны жизни региона, повысить комфортность среды жизнеобеспечения и помочь решению множества социально-экономических задач. Дело за малым – организовать дополнительное обучение студентов для студентов Технологического института, Института математики и информатики, ИТФ, ФТИ и других институтов и их совместную работу над проектами инновационной модернизации в рамках студенческих ВТК и краудсорсинговую платформу для организации такой работы.*

Проект разработки этой краудсорс-платформы принят на конкурс «Премия инноваций Сколково»:

[https://iprize.brightidea.com/ct/ct\\_a\\_view\\_idea.bix?c=06F4177D-D430-4A65-8F44-1AD2DBD1D835&idea\\_id=F73C1F17-E78A-4852-8AE9-9864B1CBA39C#.UNfHBb0z9xq.facebook](https://iprize.brightidea.com/ct/ct_a_view_idea.bix?c=06F4177D-D430-4A65-8F44-1AD2DBD1D835&idea_id=F73C1F17-E78A-4852-8AE9-9864B1CBA39C#.UNfHBb0z9xq.facebook)